

Wir sind ein erfolgreiches, mittelständisches Stahlhandelsunternehmen mit dem Schwerpunkt Betonstahl und mit Hauptsitz in Weilburg sowie vier weiteren Standorten.

Als die Nr. 1 in Hessen unter den Betonstahlbiegereien wollen wir unser stetiges Wachstum und die damit verbundene Entwicklung weiter vorantreiben.



Hallo, ich bin Edisa Schweitzer und bei der StahlPartner Mitte GmbH im Bereich Vertrieb tätig. Zur Unterstützung suche ich Dich als

Mitarbeiter im Vertrieb

B2B-Akquise und Recherche (m/w/x)

in Vollzeit für unseren Hauptsitz in Weilburg

Du bringst mit:

- Fließende Deutschkenntnisse in Wort und Schrift
- Erfahrungen im Baugewerbe und Vertrieb sind von Vorteil
- Sehr gutes Kommunikationsgeschick und Spaß am proaktiven Telefonieren
- Eine gesunde Portion Hartnäckigkeit und Biss in der Zielverfolgung
- Eine ausgeprägte Einstellung an Selbstmotivation und zum Erfolg
- Ein verbindliches, sorgfältiges und strukturiertes Arbeiten
- Fundierte Kenntnisse im Arbeiten mit unterstützender Software
- Eine kollegiale Teameinstellung zur konstruktiven Zusammenarbeit

Dein Aufgabengebiet umfasst:

- Systematisches Erweitern unseres Kundenstammes durch gezielte Akquise von Neukunden sowie Ausbau und Pflege bestehender Kundenverbindungen
- Fokussierte Recherche auf Basis eigener Daten und Branchensoftware
- Hohe Eigeninitiative beim Erstellen und Nachverfolgen von Angeboten
- Laufendes Erstellen von Datenmaterial für tragfähige Entscheidungen
- Aktives Controlling unserer vertrieblichen Aktivitäten

Das kannst Du von uns erwarten:

- Abwechslungsreiche und eigenverantwortliche Projekte
- Intensive Einarbeitung
- Einen hohen Digitalisierungsgrad
- Gezielte Maßnahmen zur Aus- und Weiterbildung
- Zahlreiche Sonderleistungen neben dem Gehalt
- Kollegiales Betriebsklima

Fühlst Du Dich angesprochen? Dann freue ich mich auf Deine aussagekräftige Bewerbung mit Bild, möglichem Eintrittsdatum und Deiner Gehaltsvorstellung per E-Mail an

bewerbung@stahlpartner.com

Wir freuen uns auf Dich!